

Jürgen Rüsschen unterstützt seit Februar 2017 die Erreichung der strategischen Vertriebsziele der KKL Klimatechnik-Vertriebs GmbH.

KKL verstärkt das Vertriebsteam mit einem erfahrenen Mitarbeiter aus der Klimatechnik-Branche: Jürgen Rüsschen

Düsseldorf, 16. Februar 2017 – die zukunftsorientierte Entwicklung des Unternehmens zu fördern und proaktiv auf eine große Aufgabenvielfalt zu reagieren – das hat sich die Geschäftsführung der KKL Klimatechnik-Vertriebs GmbH auf die Fahne geschrieben und strategisch mit der Verstärkung des Vertriebs-Teams durch Jürgen Rüsschen umgesetzt.

„Die Weiterentwicklung der Personalstruktur gehört zum positiven Wachstumsprozess unseres Unternehmens“, so Patrick Peters, verantwortlicher Geschäftsführer für den Vertrieb. „Eine bestmöglich qualifizierte Mitarbeiterschaft unterstützt uns dabei, die Wünsche der Kunden und die Anforderungen des Marktes zu erfüllen. Ein guter Grund, den Vertrieb weiter auszubauen und einen so fachkundigen Mitarbeiter wie Jürgen Rüsschen ins Boot zu holen.“

KKL setzt mit Rüsschen auf Erfahrung und den Mehrwert der Sparte Planerbüros. Dazu gehören die Vertiefung der bestehenden Kundenbeziehungen sowie die Identifikation und Entwicklung von neuen strategischen Geschäftsmöglichkeiten und Kundensegmenten.

Jürgen Rüsschen ist seit Anfang Februar für das Unternehmen tätig. Gebürtig aus dem Landkreis Graftschaft Bentheim in Nordhorn war er nach einem fünfjährigen Ausflug in die bayerische Automobilbranche von 1997 an bis Januar 2017 bei der MTF Marken-Distributions GmbH (Alleinvertreib Samsung Klimatechnik) tätig. Als fachkundiger Ansprechpartner für Planungs- und Ingenieurbüros und mit einem gut

ausgebauten Netzwerk ausgestattet verstärkt er das KKL Team tatkräftig. Er berät und unterstützt Planer herstellerunabhängig mit seinem klimatechnischen Know-how und arbeitet ihnen im Bedarfsfall in allen Phasen der Planung bei technischen, organisatorischen oder wirtschaftlichen Fragen in Sachen Klimatechnik zu. KKL als Wachstumsunternehmen und Rüsschen als erfahrener Planerberater bilden die perfekte Symbiose für erfolgreiche Projekte.

Das **Vetriebs-Team** unter der Leitung von Patrick Peters - bestehend aus Stefan Schmitz, Christian Flahs, Jürgen Rüsschen und Olga Frese - widmet sich gemeinschaftlich den Herausforderungen des Marktes, die von der Klimatisierung privater Haushalte über klimatechnische Konzepte und Projekte für Investoren, Geschäftskunden, Handelsunternehmen, IT- und Telekommunikationsunternehmen bis in sämtliche Geschäfts- und Interessenszweige reichen.

Als mittelständisches Unternehmen stellt sich KKL den Herausforderungen des Wachstumsmarkts Klima- und Kältetechnik mit einem dynamischen und motivierten Team, effizienten Prozessen, hochwertigen und serviceorientierten Dienstleistungen sowie einer klaren Kommunikation.



(von links) Patrick Peters, Christian Flahs, Stefan Schmitz, Olga Frese, Jürgen Rüsschen.



Jürgen Rüsschen, Planung + Vertrieb

Über die KKL-Klimatechnik Vertriebs GmbH

Die KKL Klimatechnik-Vertriebs GmbH ist ein führender Dienstleister und ein kompetentes Handwerksunternehmen auf dem Gebiet der Klima- und Kältetechnik. Mit rund 230 Mitarbeitern agiert das Unternehmen nicht nur im Raum NRW, sondern konzipiert und realisiert deutschlandweit Projekte, die fachübergreifend betreut werden. Durch die Kooperation mit namhaften Herstellern und qualifizierten Partnern setzt KKL begeisternde Lösungen für Privatkunden und Großkunden aus Gewerbe, Handel und Industrie um.

Das Unternehmen wurde 1987 von Andreas Kohmann gegründet und befindet sich heute unter der Leitung der drei Geschäftsführer Ingo Hoffmann, Patrick Peters und Andreas Kohmann. Der Gründergedanke, bestehend aus Innovation, Motivation, Wachstum und einer Hands-on-Mentalität, ist bis heute tief in der Firmenkultur verankert.

Weitere Informationen:

www.kkl-online.de

Kontakt:

KKL Klimatechnik-Vertriebs GmbH
Stephanie Bursch, Marketing & PR
Niederrheinstr. 193
40474 Düsseldorf

Tel.: +49-(0)211-415557-63

E-Mail: bursch@kkl-online.de

